



邵阳职业技术学院 毕业设计

产品设计	工艺设计	方案设计
		√

设计题目：长沙市昌昇建材有限公司应收账款的案例分析

学生姓名：龙佳美

学 号：201810300609

系 部：财会工商系

专 业：会计电算化

班 级：会计 1181

指导老师：陈容

2021 年 5 月 20 日

目 录

长沙市昌昇建材有限公司应收账款管理案例分析.....	1
一、长沙市昌昇建材有限公司简介.....	1
二、昌昇建材产生应收账款的原因.....	1
三、昌昇建材的应收账款数据表分析.....	1
(一)、2019-2020 年应收账款分析相关数据表如下表.....	2
(1) 应收账款及周转率如表 1-1 所示.....	2
(2)、营业收入总额如表 2-1 所示.....	2
(二) 上述表格数据分析.....	2
四、昌昇建材应收账款的积极作用和问题.....	3
(一)、昌昇建材应收账款的积极作用主要有以下方面:.....	3
(二)、昌昇建材应收账款存在以下问题.....	3
五、对于昌昇建材公司应收账款问题所提出解决方案.....	3
参考文献.....	4

长沙市昌昇建材有限公司应收账款管理案例分析

【摘要】 本文是主要通过对比长沙市昌昇建材有限公司 2019-2020 年的应收账款数据表进行分析，通过对昌昇建材有限公司的应收账款及应收账款相关数据分析，发现应收账款在给企业带来利润并且扩大市场的同时，应收账款也有可能使企业的资金使用率较低，夸大企业经营陈国，会增加企业的风险成本等问题。因此针对这些问题提出了一定解决方法。

【关键词】 昌昇建材 应收账款 应收账款周转率

一、长沙市昌昇建材有限公司简介

长沙市昌昇建材有限公司（以下简称“昌昇建材”）属有限责任公司，长沙市昌昇建材有限公司是隶属于广东省佛山市华冠建材家居集团下公司，成立于 2010 年，公司主要总经销长株潭地区“箭牌卫浴”、“蒙娜丽莎瓷砖”这两个品牌。是一家提供瓷砖、卫浴等品牌与服务的综合性建材流通企业。

长沙市昌昇建材有限公司的注册地是位于湖南省长沙市芙蓉区马王堆新合村 B-5 栋 402 室。经营范围包括五金建材、橡胶制品的批发建筑装饰材料、家居用品等各种材料制品、卫生洁具等的销售；室内装饰设计服务，广告国内代理服务；商品咨询、商品维修安装等服务；整体浴室安装、五金家居的安装。

二、昌昇建材产生应收账款的原因

企业之间激烈的竞争是应收账款产生的主要原因。昌昇建材公司主要产生应收账款的原因有三种。第一种通过与各大装饰公司、合作采用先进行供货销售再按照合同约定的日期进行对账回款、第二种与工地合作第三方签订合同进行先供货再结款的方式。这两种都是通过赊销的方式来扩大自己的销售市场，增强自身的竞争力，以此获得更多的利润。还有一种就是售后收入的入账日期跟实际收入日期有差距从而使短期内应收账款产生增加，这是发生应收账款的主观因素不属于商业信用。

三、昌昇建材的应收账款数据表分析

通过对比 2019 年与 2020 年的应收账款的数据分析对比作为案例来了解应收账款，了解

企业里面应收账款的对于营业收入产生的影响，再通过应收账款周转率衡量企业应收账款周转速度及管理效率的指标。

（一）、2019-2020 年应收账款分析相关数据表如下表

（1）应收账款及周转率如表 1-1 所示

昌昇建材应收账款数据表（单位：万元）				
年度	2019 年度	2020 年度	应收账款增幅	应收账款周转率
应收账款	399.36	407.07	1.93%	2.02

表 1-1

（2）营业收入总额如表 2-1 所示

昌昇建材营业收入（单位：万元）		
2019 年度	2020 年度	营业收入增幅
741.83	812.54	9.53%

表 2-1

（3）应收账款占比营业收入比率

应收账款占比营业收入比率（%）		
2019 年	2020 年	应收账款差额
53.83%	50.01%	5.73%

表 3-1

（二）上述数据分析

根据上面的数据表来看的应收账款周转率数据为 2.02，企业的标准值一般设置为 3。可以看出昌昇建材有限公司的应收账款周转率过慢，企业资金流转低，偿债能力较弱。昌昇建材公司的应收账款总额表面看在 2020 年度对比 2019 年上有所减少，说明昌昇建材对于应收账款的收回还是做出了一定有效管理。

可以看出昌昇建材公司 2020 年的营业收入对比 2019 年年有所增长，这不仅是对比上一年度销售额度有所增长，应收账款的增长幅度与营业收入的增长幅度两者应该是同比例增长的也是说明昌昇建材有限公司应收账款的增加使得营业收入产生一定的增长。昌昇建材应收账款增幅 1.93% 小于营业收入增幅 9.53%，说明昌昇建材的产品在市场有一定名气，销售量也在不断增加。但是通过表格也可以看出长沙市昌昇建材有限公司应收账款占比营业收入来看应收账款的占比较高。

四、昌昇建材应收账款的积极作用和问题

（一）昌昇建材应收账款的积极作用

在当下的市场环境中竞争是非常激烈的,在各种销售方法中其中赊销的方式是企业带来销售额增长的重要方式。同样长沙市昌昇建材有限公司也主要是采用赊销的方法来扩大自己的市场和利润收入。实际上企业赊销是向购买单位提供了两项交易:一是产品,二是短期资金。所以应收账款不仅对于本企业有利对于承销方来说也是很有利的。采用这种方式也会使得库存减少,不会因为市场的消费喜好更改方向产生很多存货堆积,出现库存堆积销售不出去最后只能报废或者堆在仓库的风险,同时也会减少因为产品存储而发生的租金费用、仓储管理等费用,而企业通过应收账款的方式,则以上成本费用就会大大的减少,采用这种方式不仅减少了长沙市昌昇建材有限公司的产成品存货,节省产成品仓储所带来的相关成本费用,也是有利于企业利润的增长。对于本公司来说采用赊销既是带来销售收入的增加也是减少库存堆积产生的费用支出。

（二）昌昇建材应收账款存在以下问题

根据已算出应收账款周转率的数据为 2.02,可以说明昌昇建材有限公司的资金流转是相对较低的,偿债能力也较弱。长沙市昌昇建材有限公司的应收占比营业收入是 50.01%已经达到一半指数相对来说还是比较高的,占比一旦过高就会产生降低企业的资金使用效率,导致企业效益下降。应收账款虽然是公司的收入但是应收账款是已产生了的销售收入但暂时没有办法收回的资金,在公司急需资金周转时,如果应收账款又不能在计划时间内收回,那么公司实际可以进行支配使用的资金就没有那么多,就很可能影响本公司的正常经营。由于我国企业实行权责发生制,发生的当期赊销也是会全部记入当期的销售收入。因此,长沙市昌昇建材有限公司账目上营业收入的赠长并不代表就是当期实际收到的现金流入,而且应收账款产生的同时企业也需要计提坏账准备,坏账准备率一般为 3%-5%。如果实际发生的无法收回的损失已经超过提取的坏账准备,那么就会给企业带来很大的损失。因此,在一定程度上长沙市昌昇建材有限公司账目上应收账款的大量存在,只是让账目上的销售收入增加了,但是在一定程度上夸大了企业的经营收入,导致了企业的风险成本增加。

五、对于昌昇建材公司应收账款问题所提出解决方案

在选择与什么样的公司合作时也是很重要的。首先应该选择还款能力比较强的、应收账

款相对比较少的企业，如果企业应收账款较多时，应该通过了解一个公司下列问题的情况来进行筛选：首先了解是应收账款占营业收入的比例，再时是通过账龄和周转率的分析应收账款的质量，最后是注意坏账计提的政策，避免出现企业利润被夸大的情况。然后要确认合作的企业能够为企业带来利润并有助于扩大市场。通过应收账款的分析能够帮助我们很好地排除一些不太好不合适的企业，有助于投资选择获得更多的利润，得到的市场也是能更加长久的。在进行账务登记时也要更加及时准确，使主观情况产生率降低。同时因为市场竞争是激烈的，要想获取更大的利润就需要及时的了解市场动态根据市场的变化进行公司内部调整。通过对长沙市昌昇建材有限公司应收账款的分析可以知道适当产生的应收账款是为品牌打出市场影响力也可以获得更多的利润，但是应收账款收入并不是越多越好，也需要适当的管理有效的管理手段不仅处理事情能够事半功倍，也能够更好的带动员工积极性给企业带来好质量的销售收入。应收账款分析能够帮助我们很好地排除一些劣质企业，有助于管理者在决定与不同企业合作时好的选择会获得更进一步的发展。

参考文献

- [1] 王蕾. 企业信用评价方法探析——以应收账款为例[J]. 中国集体经济, 2021(04):58-59.
- [2] 赵霞. 企业应收账款风险的防范与控制[J]. 商场现代化, 2020(07):185-186.
- [3] 刘光. 降低应收账款坏账风险的有效途径——以新隆公司为例[J]. 商业会计, 2018(06):34-36.
- [4] 艾建银. 基于信用管理策略下应收账款管理案例分析[J]. 科技经济导刊, 2018, 26(03):204-205.